



MÉTIERS : Concepteur vendeur de cuisines | Concepteur vendeur d'aménagement intérieur

OBJECTIF & SAVOIR-FAIRE ATTENDUS

Apporter les compétences nécessaires à l'acquisition d'un savoir-faire professionnel permettant au stagiaire d'exercer le métier de concepteur vendeur de cuisines et aménagement intérieur en toute autonomie :

- ✓ **Accueillir et conduire** une découverte des besoins des clients
- ✓ **Elaborer un projet** de cuisine / aménagement intérieur adapté aux besoins des clients
- ✓ **Présenter, négocier et vendre** un projet de cuisine / aménagement intérieur
- ✓ **Réaliser le suivi** de la mise en œuvre du projet de cuisine / aménagement intérieur en lien avec les clients et les partenaires concernés
- ✓ **Mettre en valeur** des produits et des services au sein de la salle d'exposition
- ✓ **Assurer le suivi** de son activité commerciale

CONTENU DE LA FORMATION

La formation s'articule en 5 blocs de compétences :

Bloc 1 : Accueil et découverte des besoins clients

Accueil et présentation // Connaissance de l'électroménager // Connaissance technique du mobilier // Découverte

Bloc 2 : Élaboration d'un projet de cuisine / aménagement intérieur

Technique de dessin // Perspectives et décors // Cuisine intégrée // Étude technique // Droit commercial

Bloc 3 : Négociation et vente d'un projet de cuisine / aménagement intérieur

Prendre la parole avec aisance // Argumentation // Concrétisation // Perfectionner ses ventes

Bloc 4 : Suivi de la mise en œuvre du projet de cuisine / aménagement intérieur

Partenaires et sous-traitants d'un chantier // Devis, chiffrage, commande // Suivi de chantier

Bloc 5 : Mise en œuvre de plans d'actions et suivi de son activité commerciale

Évolution de l'aménagement de l'habitat // Participer à l'atteinte des objectifs de vente // Le digital au service du commerce

MODALITÉS D'ORGANISATION

NIVEAU D'ACCÈS	Niveau 3, 4 et 5 : secteurs Commerce, Arts Appliqués, Menuiserie, Agencement ... OU expérience professionnelle de l'activité
VALIDATION	Certificat de Qualification Professionnelle, code RNCP 32074, suivant 5 blocs de compétences.
MODALITÉS D'ÉVALUATION	Livret d'évaluation, étude de cas, QCM, mises en situations professionnelles (en entreprise et en formation), dossier professionnel et entretien d'évaluation.
STATUT Tarif : 15 à 18€/heure	Contrat de professionnalisation CPF de transition professionnelle (remplace le CIF), Dispositif Pro A ou salarié en formation continue
CONTRAT	10 mois, 385 heures Démarrage de la formation : Octobre
ALTERNANCE	11 semaines de formation suivant l'alternance variable de : 1 semaine au centre de formation, 3 semaines en entreprise
MODALITÉS	Apports notionnels avec mises en situation et travaux pratiques, jeux de rôle. Utilisation de la matériauthèque, des plateaux techniques, visite d'entreprises.
ACCESSIBILITÉ	Le site AFPIA SOLFI2A est accessible à tout public. Notre organisme est engagé depuis plus de 10 ans dans l'accueil des apprenants en situation de handicap - avec un référent handicap qui coordonne leur parcours.



SP14-05
JUIN 2022



AFPIA SOLFI2A - 1, rue Alfred de Vigny
ST HILAIRE DE LOULAY - 85601 MONTAIGU VENDÉE
Tél : 02 51 94 08 31 - Fax : 02 51 46 40 19
accueil@afpiasolfi2a.fr - www.afpiaouest.fr

